



Global



Calidad



Colaboración

Una invitación a crecer con Grant Thornton Espacol

La operación de hoy, el valor del mañana



Sobre nosotros

Somos una red de firmas de auditoría, impuestos y consultoría, miembro de Grant Thornton Internacional con más de **25 años** de experiencia prestando nuestros servicios en diferentes sectores a nivel nacional e internacional. Contamos con **+350 colaboradores** en las principales ciudades del país.

Las mejores operaciones son aquellas que continúan generando valor de forma constante a largo plazo. Al mismo tiempo, nunca ha sido tan exigente realizar transacciones que continúen siendo exitosas dado el escenario actual complejo e impredecible. Este entorno, precisa de capacidades de adaptación y anticipación en los que marcamos la diferencia.

Ayudamos a los *deal makers* a obtener la información necesaria de forma rápida y asertiva, para su oportuna toma de decisiones y así estar preparados en cualquier momento de la transacción, evaluando el crecimiento y oportunidades para determinar el potencial de la operación.

En Grant Thornton Advisory prestamos servicios integrales de asesoramiento financiero, fiscal, legal y laboral, identificando oportunidades a lo largo de todo el proceso de *due diligence*.

Generamos valor para nuestros clientes en sus operaciones estratégicas durante las distintas fases de la transacción



DUE DILIGENCE + EJECUCIÓN

- LOI y NBO
- *Due Diligence*
- *Carve-out*
- *Tax restructuring* y valoración
- PPA Preliminar



CLOSING

- Apoyo SPA
- Asesoramiento en elección de *Completion Accounts* o *Locked Box*
- Valoración y PPA definitivo



POST-CLOSING

- *Completion accounts*
- Integración y reestructuración fiscal
- Apoyo en preparación de *dashboard*

Servicios



DUE DILIGENCE + EJECUCIÓN

BUY-SIDE

Potenciales riesgos

- Presentación de LOI & NBO que no sea un fiel reflejo del EqV del *target*.
- Omisión en la identificación de los riesgos de la transacción.
- No identificación de las correctas *assumptions* en el *carve-out* que va a ser escindidos o transferidos.
- Ineficiencias fiscales en el proceso de compra.

Como podemos asesorarle

- Apoyo de la redacción de LOI & NBO sobre las premisas previamente analizadas en la *pre-due diligence* con el objeto de presentar EqV representativo del *target*.
- Elaboración de las *due diligence* financiera, fiscal, legal y laboral para identificación y cuantificación de los principales riesgos.
- Elaboración del *carve-out* y análisis y verificación de las *assumptions* utilizadas en su elaboración.
- Realización de un *tax restructuring*.

SELL-SIDE

Potenciales riesgos

- Aceptación LOI & NBO que no capture todo el valor integral de la desinversión.
- Dilatación del proceso de *due diligence*.
- Omisión de potenciales riesgos que puedan suponer un *drawback* en la operación.
- Ineficiencias fiscales en el proceso de venta.

Como podemos asesorarle

- Revisión de la LOI & NBO recibidas por el *seller* identificando potenciales *upsides* de la desinversión.
- Elaboración de *vendor due diligence* o *vendor assistance* que permita agilizar el proceso y anticipación de los potenciales riesgos y contingencias.
- Elaboración del proceso de *carve-out*.
- Elaboración de un *tax restructuring*.



CLOSING

Potenciales riesgos

- No reflejo en el SPA de todas las potenciales contingencias identificadas en el proceso de *due diligence* cualquiera que sea su naturaleza.
- Dilatación del proceso de negociación a consecuencia de la elección del mecanismo de ajuste al precio de compra.

Como podemos asesorarle

- Revisión del SPA con el objeto de determinar que contingencias identificadas en la fase previa están cubiertas (*indemnities*, *R&W*, etc).
- Recomendación de la elección del mecanismo de ajuste al precio sobre la base de los *inputs* recibidos en la fase anterior.



POST-CLOSING

Potenciales riesgos

- Cálculo de un ajuste al precio que no capture las condiciones establecidas en el SPA.
- Fallos en la implementación de la estructura fiscal, lo que redundará en ineficiencias tributarias.

Como podemos asesorarle

- Elaboración de *completion accounts* sobre la base de lo estrictamente establecido en el SPA.
- Apoyo en la consolidación de la estructura fiscal elegida en la primera fase.
- Elaboración de un *dashboard* que aporte valor para la toma de decisiones oportuna.



56.000
Personas



+140
Países



+700
Oficinas en
todo el mundo



80%
De clientes califican nuestro
trabajo de excelente en las áreas
más importantes para ellos



En Colombia

Somos una firma global líder en la prestación de servicios de auditoría, consultoría de negocio tecnológica y de innovación, y asesoramiento fiscal, legal y financiero.



Grant Thornton Colombia



@Grantthorntoncolombia



@CoGrantThornton



@Grantthorntoncolombia

369

Profesionales

9

Socios

5

Oficinas

Bogotá

Calle 102 A No. 47A – 09
T +57 (1) 705 9000

Medellín

Carrera 43A No. 5A-113
Oficina 205
Edificio One Plaza
T +57 (4) 444 6790

Cali

Calle 19 Norte No. 2N –29
Oficina 4001 A
Edificio Torre de Cali
T +57 (2) 896 4939

Barranquilla

Calle 94 No. 51 B 43
Oficina 401
Business Center Buró 51
T +57 (5) 316 1641

Villavicencio

Calle 33B No. 38-53
Oficina 201
T + 57 (8) 684 5033

Contacto



Pedro Cruz D.
Managing Partner GT Colombia
Pedro.Cruz@co.gt.com



Jorge Tarancón
Socio, Director Espacol
Jorge.Tarancon@co.gt.com



David Estebaranz
Director, Due Diligence Financiero
David.Estebaranz@co.gt.com